

Inside Sales Officer (h/f/x)

Louvain-La-Neuve

🔗 Dans le but de renforcer son équipe, l'un de nos partenaires situé à Louvain-La-Neuve recherche activement un(e) Inside Sales Officer ! Notre partenaire est une PME proposant des solutions innovantes dans le domaine financier 🤖

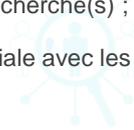
- Vous avez le sens du contact & la fibre commerciale ?
- Vous parlez couramment le Néerlandais ?
- Vous aimez prendre soin de vos clients et faites tout pour leur proposer des solutions adaptées ?
- Rejoindre une société en croissance et innovante sur le plan technologique vous intéresse ?

Alors ce qui suit pourrait vous intéresser 🤖



Responsabilités

- Vous êtes la première personne de contact des clients, qu'ils soient emprunteurs ou investisseurs, vous êtes la "voix" de notre partenaire ;
- Par e-mail ou par téléphone, vous accompagnez les clients en répondant à leurs questions ;
- Vous répondez efficacement aux demandes d'emprunts ou d'investissements reçues ;
- Vous conseillez les clients sur la meilleure solution parmi celles proposées par notre partenaire en fonction de leur situation ou des objectif(s) recherché(s) ;
- Vous assurez le suivi de la relation commerciale avec les clients en prenant contact proactivement avec eux ;
- Sur base d'une évaluation de leur situation, vous faites proactivement des propositions de solutions plus avantageuses ;
- Vous faites en sorte d'atteindre les objectifs fixés pour vous et votre équipe ;
- Vous contribuez à la croissance de l'entreprise grâce à votre bonne gestion des divers portefeuilles clients, etc.



Offre

- L'occasion d'intégrer une équipe de passionnés et une entreprise à taille humaine où l'entraide, l'esprit de collaboration et la complémentarité entre les collègues sont hautement valorisés.
- La possibilité d'intégrer une entreprise en croissance qui offre des opportunités de progression.
- Une culture d'entreprise qui valorise la prise de responsabilité et qui vous offre la possibilité, même sans expérience dans le domaine, d'être formé(e) et d'apprendre continuellement : formations certifiantes, coaching, etc.
- Un job dans lequel votre travail a un impact et fait une réelle différence.
- Un environnement de travail particulièrement agréable en bordure du golf de Louvain-La-Neuve, en périphérie de Bruxelles.
- Un contrat à durée indéterminée à temps plein et du télétravail après la formation de base.

- Un salaire compétitif et évolutif assorti de plusieurs avantages : chèques-repas, assurance, véhicule de société (selon expérience), etc.

Votre profil

- Vous êtes néerlandophone, ou francophone avec une **excellente maîtrise du néerlandais (min. un niveau C1 - obligatoire)**. Vous avez une connaissance au moins passive de l'anglais ;
- Vous avez un sens commercial développé et avez des facilités à communiquer et guider les personnes dans les démarches de leurs projets.
- Vous savez et appréciez de travailler en équipe.
- Vous êtes organisé(e) et rigoureux(se) dans les informations que vous traitez.
- Vous aimez le contact par téléphone.
- Vous êtes résistant au stress et savez faire preuve de patience.
- Vous appréciez les environnements dynamiques et vous vous adaptez facilement au changement.
- Les nouveaux défis et les objectifs ne vous font pas peur.

Intéressé(e) ! Super !

Faites-nous parvenir votre candidature sur contact@sinequanonrh.be !

